



**QUEREMOS TRABAJAR CON USTEDES
SOMOS UN EQUIPO COMERCIAL EXTERNO,
ALTAMENTE CUALIFICADO
Y CON GRAN CAPACIDAD
DE GENERAR NEGOCIO**



“ **SOMOS EL
EQUIPO
COMERCIAL
QUE NECESITA**

**ESPECIALIZADOS
EN
ARQUITECTURA Y
URBANISMO**

SOBRE NOSOTROS

Nuestro equipo lleva trabajando en el mundo de la arquitectura, ingeniería, paisajismo, domótica, tecnología, promoción inmobiliaria y todos los aspectos del urbanismo y la construcción de calidad, más de 30 años.

Ahora, con experiencia y conocimiento, revolucionamos el sector.

¿Trabajamos juntos?

Conocemos el sector perfectamente, y mantenemos relaciones en todas las áreas del mismo en las principales zonas de desarrollo geográfico de España y otros países de África y Latinoamérica.

Somos consultores y consejeros de numerosos promotores y particulares, así como asociaciones y empresas que se dirigen a nuestra compañía con el fin de desarrollar sus proyectos inmobiliarios o de construcción.

Por este motivo, hemos decidido crear nuestra nueva compañía, **CEECOR**, como FUERZA DE VENTAS Y COMERCIAL EXTERNA para representar a las mejores firmas de cada sector ante nuestros clientes.



¿QUÉ HACEMOS?

Nuestra empresa nace de la experiencia consultora de KLEIN ARQ, ATLANTICA ONE e IMPULSA HOUSE.

Está formada por un equipo de expertos en comercialización y marketing del sector.

Nuestra actividad se centra en la representación de los servicios y productos de los clientes que seleccionamos.

Es decir, nos convertimos en su **FUERZA COMERCIAL EXTERNA** para la gestión de sus productos tanto ante grandes proyectos como ante actuaciones particulares.

Nuestro único objetivo es **INCREMENTAR LAS VENTAS Y FACTURACIÓN** de las compañías que representamos.

Pero también nos ocupamos de incrementar su presencia en el mercado y de mejorar ampliamente su reputación.





¿CÓMO LO HACEMOS?

A través de nuestras relaciones de 30 años, tenemos acceso a muchos de los proyectos inmobiliarios y de construcción de empresas, asociaciones, instituciones, start-up, organismos públicos e incluso particulares de alto nivel.

Estamos seleccionando una sola empresa de cada sector que nos interesa, con el fin de representarlos.

Nuestra fórmula de trabajo es con vinculación completa a los resultados y los objetivos a alcanzar.

Tras seleccionar a nuestra empresa representada en cada sector, ponemos a su disposición un equipo de más de quince personas orientadas únicamente a generar negocio tanto para las empresas representadas como para nuestra firma.

SECTORES EN LOS QUE TRABAJAMOS

Todos los que suponen innovación y tecnología en el sector de la construcción.

A título de ejemplo, no excluyente, les señalamos:

A.- Las **construcciones modulares**, en distintos materiales, que suponen ahorro de costes y tiempos de construcción.

B.- La tecnología adaptada al control inteligente de edificios y viviendas. **La nueva domótica.**

C.- Las nuevas formas de gestión energética de edificios y viviendas. **La eficiencia energética.**

D.- La integración de construcciones en **paisajes y entornos.**

E.- La incorporación de **la naturaleza y la sostenibilidad** a todo tipo de viviendas y construcciones.

F.- La evolución de las edificaciones en **entornos no urbanos.**

G.- Los nuevos modelos de **construcciones de oficinas en entornos colaborativos y de alta eficacia.**

H.- **Eco-Housing, Co-Housing, edificación pasiva...** y todo lo que suponga imaginar las nuevas formas de la arquitectura y urbanismo.





¿ CÓMO TRABAJAMOS? /1

Seremos muy claros y directos.

1.- Si usted ha recibido este dossier es porque podemos estar interesados en trabajar con su compañía.

2.- Tras un primer intercambio de información. Podemos llegar a la conclusión de que trabajar juntos puede ser recíprocamente interesante.

3.- Realizaremos un análisis comparativo de su empresa en su sector (si recibe este dossier es porque ya hemos avanzado en ello) y las oportunidades de negocio que representa. (No tiene coste para ustedes)

4.- En caso positivo, deberemos ponernos de acuerdo en los objetivos económicos y en los acuerdos alrededor de ellos. Siempre trabajamos por objetivos. Buscamos partners estables en el tiempo. No pretendemos el beneficio económico a corto plazo, sino el negocio a medio y largo plazo. Es decir, relaciones profesionales sostenibles en el tiempo.

5.- Además de los intercambios cotidianos de información, todos los meses realizamos una reunión de evaluación de acciones, resultados, avances y respuesta del mercado. En cada una de ellas, nuestro cliente recibe un exhaustivo informe de todo lo ejecutado en el marco de nuestro acuerdo.



¿ CÓMO TRABAJAMOS? /2

6.- Sólo representamos los intereses de una empresa por cada sector.

7.- Ofrecemos a nuestros representados la seguridad de que su imagen se encuentra respaldada por un equipo altamente profesional.

8.- Trabajamos por objetivos, que se determinan previamente, de común acuerdo con nuestro representado.

9.- Nuestra remuneración es porcentual sobre el volumen de negocio gestionado.

10.- Tras todo ello, procederíamos a suscribir el correspondiente contrato mercantil en el que se recojan todos nuestros acuerdos.

Si comparte estas ideas con nosotros, podemos hablar de todo ello.



NUESTRA PROPUESTA

Les remitimos este dossier porque deseamos plantearles que colaboremos en este apasionante mundo.

Creemos que nuestras respectivas sinergias pueden dar lugar a importantes avances para ambas partes.

Estamos convencidos que nuestra recíproca colaboración, puede generar un importante volumen de negocio anualmente.

Además, contamos ya con numerosos proyectos en cartera para iniciar en los próximos meses. Son proyectos de distinto tipo que sus promotores nos han encargado gestionar.

¿Habamos de ello?



**ANTICIPARSE AL FUTURO
ES FORMAR PARTE DE ÉL.**

**CONCEBIMOS UNA FÓRMULA DIFERENTE
DE ENTENDER LA GESTIÓN COMERCIAL
EN EL SECTOR DE LA ARQUITECTURA
Y EL URBANISMO.**

**UN MODO EN EL QUE TODAS LAS PARTES COLABORAN
Y TODAS LAS PARTES OBTIENEN BENEFICIO.**

¿SEGUIMOS HABLANDO?

LE PROPONEMOS TRABAJAR JUNTOS
REPRESENTANDO LOS INTERESES
DE SU COMPAÑÍA

NOS GUSTARÍA MANTENER UNA REUNIÓN
CON USTEDES CON EL FIN DE
EXPLICARLES EL DESARROLLO DE
NUESTRA PROPUESTA.

EL OBJETIVO: GENERAR Y COMPARTIR NEGOCIO

Oficina Comercial
Cl. Velázquez, 27
28001 MADRID

Teléfono central
689 72 93 98

OFICINAS EN ESPAÑA
MADRID | BARCELONA | VALENCIA

dnegocio@ceecor.com
gestion@ceecor.com

