



SOBRE NOSOTROS

Nuestro equipo lleva trabajando en el mundo de la arquitectura, ingeniería, paisajismo, domótica, tecnología, promoción inmobiliaria y todos los aspectos del urbanismo y la construcción de calidad, más de 30 años.

Ahora, con experiencia y conocimiento, revolucionamos el sector.

¿Trabajamos juntos?

Conocemos el sector perfectamente, y mantenemos relaciones en todas las áreas del mismo en las principales zonas de desarrollo geográfico de España y otros países de África y Latinoamérica.

Somos consultores y consejeros de numerosos promotores y particulares, así como asociaciones y empresas que se dirigen a nuestra compañía con el fin de desarrollar sus proyectos inmobiliarios o de construcción.

Por este motivo, hemos decidido crear nuestra nueva compañía, **CEECOR**, como FUERZA DE VENTAS Y COMERCIAL EXTERNA para representar a las mejores firmas de cada sector ante nuestros clientes.



FUERZA DE VENTAS ALTAMENTE ESPECIALIZADA. ARQUITECTURA & URBANISMO 3

¿QUÉ HACEMOS?

Nuestra empresa nace de la experiencia consultora de KLEIN ARQ, ATLANTICA ONE e IMPULSA HOUSE.

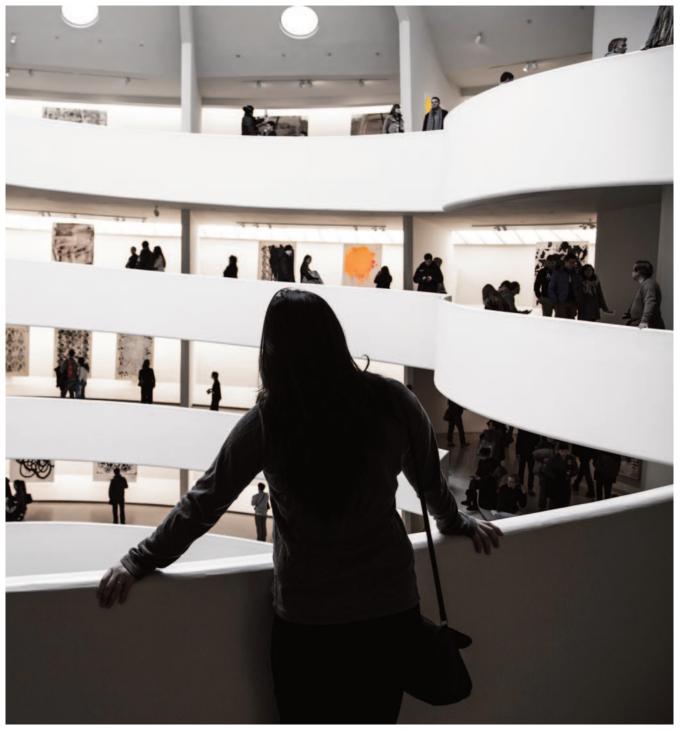
Está formada por un equipo de expertos en comercialización y marketing del sector.

Nuestra actividad se centra en la representación de los servicios y productos de los clientes que seleccionamos.

Es decir, nos convertimos en su FUERZA COMERCIAL EXTERNA para la gestión de sus productos tanto ante grandes proyectos como ante actuaciones particulares.

Nuestro único objetivo es INCREMENTAR LAS VENTAS Y FACTURACIÓN de las compañías que representamos.

Pero también nos ocupamos de incrementar su presencia en el mercado y de mejorar ampliamente su reputación.





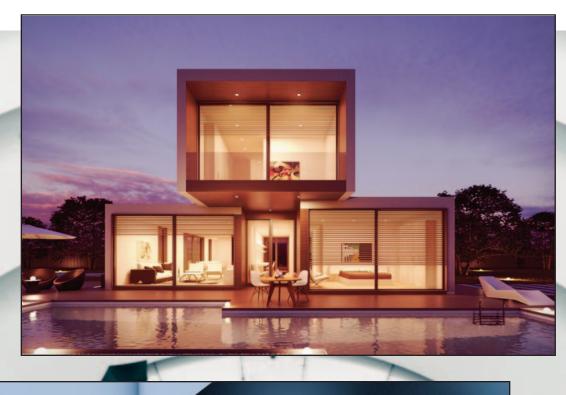
¿CÓMO LO HACEMOS?

A través de nuestras relaciones de 30 años, tenemos acceso a muchos de los proyectos inmobiliarios y de construcción de empresas, asociaciones, instituciones, start-up, organismos públicos e incluso particulares de alto nivel.

Estamos seleccionando una sola empresa de cada sector que nos interesa, con el fin de representarlos.

Nuestra fórmula de trabajo es con vinculación completa a los resultados y los objetivos a alcanzar.

Tras seleccionar a nuestra empresa representada en cada sector, ponemos a su disposición un equipo de más de quince personas orientadas únicamente a generar negocio tanto para las empresas representadas como para nuestra firma.





SECTORES EN LOS QUE TRABAJAMOS

Todos los que suponen innovación y tecnología en el sector de la construcción.

A título de ejemplo, no excluyente, les señalamos:

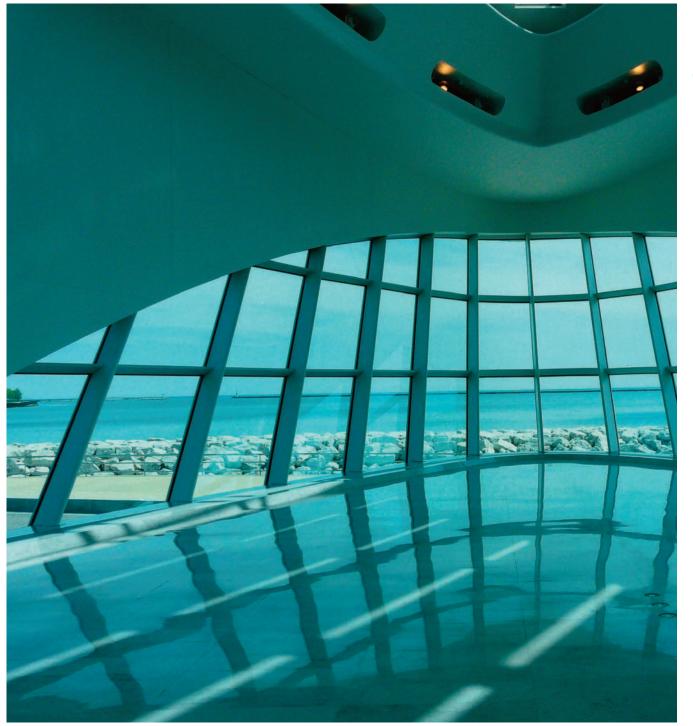
- A.- Las **construcciones modulares**, en distintos materiales, que suponen ahorro de costes y tiempos de construcción.
- B.- La tecnología adaptada al control inteligente de edificios y viviendas. La nueva domótica.
- C.- Las nuevas formas de gestión energética de edificios y viviendas. La eficiencia energética.
- D.- La integración de construcciones en paisajes y entornos.
- E.- La incorporación de la naturaleza y la sostenibilidad a todo tipo de viviendas y construcciones.
- F.- La evolución de las edificaciones en **entornos no urbanos**.
- G.- Los nuevos modelos de **construcciones de** oficinas en entornos colaborativos y de alta eficacia.
- H.- Eco-Housing, Co-Housing, edificación pasiva... y todo lo que suponga imaginar las nuevas formas de la arquitectura y urbanismo.



¿ CÓMO TRABAJAMOS? /1

Seremos muy claros y directos.

- 1.- Si usted ha recibido este dossier es porque podemos estar interesados en trabajar con su compañía.
- 2.- Tras un primer intercambio de información. Podemos llegar a la conclusión de que trabajar juntos puede ser recíprocamente interesante.
- 3.- Realizaremos un análisis comparativo de su empresa en su sector (si recibe este dossier es porque ya hemos avanzado en ello) y las oportunidades de negocio que representa. (No tiene coste para ustedes)
- 4.- En caso positivo, deberemos ponernos de acuerdo en los objetivos económicos y en los acuerdos alrededor de ellos. Siempre trabajamos por objetivos. Buscamos partners estables en el tiempo. No pretendemos el beneficio económico a corto plazo, sino el negocio a medio y largo plazo. Es decir, relaciones profesionales sostenibles en el tiempo.
- 5.- Además de los intercambios cotidianos de información, todos los meses realizamos una reunión de evaluación de acciones, resultados, avances y respuesta del mercado. En cada una de ellas, nuestro cliente recibe un exhaustivo informe de todo lo ejecutado en el marco de nuestro acuerdo.



¿ CÓMO TRABAJAMOS? /2

- 6.- Sólo representamos los intereses de una empresa por cada sector.
- 7.- Ofrecemos a nuestros representados la seguridad de que su imagen se encuentra respaldada por un equipo altamente profesional.
- 8.- Trabajamos por objetivos, que se determinan previamente, de común acuerdo con nuestro representado.
- 9.- Nuestra remuneración es porcentual sobre el volumen de negocio gestionado.
- 10.- Tras todo ello, procederíamos a suscribir el correspondiente contrato mercantil en el que se recojan todos nuestros acuerdos.

Si comparte estas ideas con nosotros, podemos hablar de todo ello.





ANTICIPARSE AL FUTURO ES FORMAR PARTE DE ÉL.

CONCEBIMOS UNA FÓRMULA DIFERENTE DE ENTENDER LA GESTIÓN COMERCIAL EN EL SECTOR DE LA ARQUITECTURA Y EL URBANISMO.

UN MODO EN EL QUE TODAS LAS PARTES COLABORAN Y TODAS LAS PARTES OBTIENEN BENEFICIO.



¿SEGUIMOS HABLANDO?

LE PROPONEMOS TRABAJAR JUNTOS **REPRESENTANDO LOS INTERESES** DE SU COMPAÑÍA

NOS GUSTARÍA MANTENER UNA REUNIÓN CON USTEDES CON EL FIN DE **EXPLICARLES EL DESARROLLO DE NUESTRA PROPUESTA.**

EL OBJETIVO: GENERAR Y COMPARTIR NEGOCIO

Oficina Comercial Cl. Velázquez, 27 28001 MADRID

Teléfono central 689 72 93 98

OFICINAS EN ESPAÑA MADRID | BARCELONA | VALENCIA

> dnegocio@ceecor.com gestion@ceecor.com

